

Verkoper binnendienst

Waar krijg jij energie van? Als het omtoveren van potentiële klanten naar vaste klanten in jouw antwoord zit, zoeken wij jou! Als verkoper binnendienst ben je verantwoordelijk voor het generen van nieuwe en bestaande klanten. Je hebt contact met hen via de mail, telefoon en op kantoor. Ook behandel je actief de binnenkomende leads en klantvragen die je op een klantvriendelijke manier afhandelt. Je ziet kansen en denkt actief mee met de groei van het bedrijf.

Als het goed is...

- Zit verkoop in je bloed
- Ben jij communicatief vaardig
- Beheers je de Nederlandse taal vloeiend in woord en geschrift
- Kun je ook goed uit de voeten met Engels en Duits
- Ben je woonachtig in het midden van het land om vanuit ons kantoor in Barneveld te werken
- Kan je snel schakelen
- Is klantvriendelijkheid enorm belangrijk voor je
- Heb je een MBO+-diploma, met voorkeur voor een commerciële richting
- Ben je commercieel en je hebt een proactieve houding
- Ben je punctueel en stressbestendig
- Heb je interesse in of affiniteit met e-commerce
- Ben je positief en niet bang voor verantwoordelijkheid

Hiervoor bieden wij jou een uitdagende baan bij een groeiend en jong bedrijf, een prima salaris en kansen om jezelf te ontwikkelen.

Om ons nog even voor te stellen: Greengiving is specialist op het gebied van duurzame relatiegeschenken zoals Doppers, groeipapier en katoenen tassen. Klanten bestellen die voornamelijk online, maar komen soms ook in de showroom langs. En die bedien jij natuurlijk graag!

Heb je al zin om aan de slag te gaan? Mail naar florus@greengiving.nl of bel 06 – 43118400 om een vraag te stellen of direct te solliciteren. Wie weet zien we jou dan straks terug in ons team!